

Die Gewinner der Allgäuer Gründerbühne 2020 – Kurzporträt und Kontakt

RescueCam

Die Idee: Kombination einer Wärmebildkamera und einer normalen Kamera in ein Endoskop zur Verschüttetensuche in Krisensituationen

Bau einer leichten, akkubetriebenen Endoskopkamera unter Verwendung einer Wärmebildkamera und einer normalen Kamera. Dies erleichtert es den Rettungskräften erheblich, verschüttete Personen aufzufinden. Durch das digitale Übereinanderlegen der beiden Bilder ist eine Unterscheidung zwischen Steinen/Trümmern und Menschen um ein Vielfaches leichter und kann effizienter und zuverlässiger durchgeführt werden. Der integrierte Kompass und Entfernungsmesser sorgen für ein klares Einsatzbild bei einem Fund. Durch die Verwendung millionenfach eingesetzter und bewährter Komponenten und 3DDruck ist die Kamera günstig herzustellen. Realistische Einsatzbereiche des Systems sind bzw. Erdbeben, Gasexplosionen, Anschläge und weitere. Durch hohe Benutzerfreundlichkeit und modulare Erweiterbarkeit/ Reparatur ist die RescueCam weltweit einsetzbar und ohne große Vorkenntnis intuitiv anzuwenden.

Die Problemlösung:

In eingestürzten Gebäuden sieht durch den Betonstaub alles gleich aus. Da Endoskopkameras zu den wichtigsten Einsatzmitteln eines Suchteams gehören, ist ein effizienter Umgang dem Gerät unumgänglich. Die Kombination aus Wärmebild und normalem Kamerabild ermöglicht eine exakte Unterscheidung, ob das Objekt im Fokus, Teil eines Überlebenden ist. Ohne Verzögerung kann nun mit dem eingebauten Kompass und Entfernungsmesser genau festgestellt werden, wo sich die betroffene Person befindet, um die Rettungsmittel sehr effizient auf dieser Stelle einsetzen zu können.

Vorteil: Konkurrenten verwenden nur normale Bildsensoren und legen eher Wert auf Robustheit. Die RescueCam soll nur ca 1000€ kosten, im Gegensatz zu den über 10000€ der Konkurrenz. Unsere Kamera hat den Vorteil durch die Kombination zweier Kameras viel schneller und präziser zu sein. Gleichzeitig kann durch Kompass und Entfernungsmessung genau festgestellt werden, wo gesucht werden muss.

Kunden / Einsatz:

Deutschland: Feuerwehr, Katastrophenschutz, THW, ISAR Germany, Rotes Kreuz, roter Halbmond, ASB, DLRG, DRK, JUH und MHD

Internationale Kriesenteams (NATO, INSARAG, UNICEF, WHO).

Feuerwehren in Länder mit erhöhtem Erdbebenrisiko Japan, USA, Nepal, Bhutan.

Militär weltweit (z.B. zur Suche nach Vermissten nach Bombenangriffen)

Kontakt:

michael_kirsch@t-online.de

Sedelmayerstraße 20, Bad Grönenbach, 015788417803

MEMOMECEC

MEMOMECEC ist eine Bildungstechnologie für die kommunikative medizinische Ausbildung, welche die intrinsische Motivation fördern soll und individuelle Lernmöglichkeiten für jeden Lerntypen bietet. Dabei wird die Didaktik dem Nutzer mit Hilfe von situiertem Lernen und Konstruktivismus, im Volksmund auch bekannt als "Learning by doing", beigebracht. Es werden weltweit einheitliche und anerkannte Gesprächsstrukturen, wie SPIKES und NURSE implementiert. Mit dem integrierten individuellen Feedback des Serious Games profitieren alle Auszubildenden gleichermaßen, da sie mühelos und schnell evidenzbasiertes, aussagekräftiges und handlungsorientiertes Feedback erhalten. MEMOMECEC ist als attraktives und modernes, zusätzliches Lernmaterial zunächst zur

Ausbildung im Gesundheitswesen gedacht. Des Weiteren ist die Erweiterbarkeit in andere Fachbereiche, wie beispielsweise Verkaufsgespräche oder Kundengespräche möglich.

Die Problemlösung:

Die momentane kommunikative Ausbildung von Medizinerinnen findet meist mit Schauspielerinnen (hohe Kosten, zeit- und ortsgebunden) statt. Durch Plattformunabhängigkeit wird Nutzern ein orts- und zeitunabhängiger Zugang zum Lernstoff ermöglicht. Auf Seiten der Ausbildungsinstitutionen kann eine Kosteneinsparung durch weniger benötigte Schauspielerinnen erreicht werden. Die Nachfrage an Digitalisierung im Lehrbetrieb ist aufgrund von Corona stark gestiegen, wodurch der Faktor E-Learning immer mehr an Bedeutung gewinnt und MEMOMECE dem nun erhöhten Digitalisierungsgrad nachkommt.

Vorteil: absolut neu, keine Mitbewerber

Kunden:

Unser Serious Game wird an Ausbildungseinrichtungen (B-2-B) für den flächendeckenden Einsatz vermarktet und kann von einzelnen Studenten, Auszubildenden und Privatpersonen (z.B. Angehörige) (B-2-C) für den persönlichen Einsatz erworben werden. B-2-B Kunden erwerben halbjährliche/jährliche Lizenzen je nach Ausbildungseinrichtung. B-2-C Kunden erhalten eine Downloadversion mit dem aktuellen Inhalt, jedoch keine weiteren Inhalte, sondern nur Fehlerbehebungsupdates.

Kontakt:

MEMOMECE Serious_Game_APK@outlook.de

Leonhard Marx, Pia Fuchs, Jakob Riedel

Erhardstraße 2, 87634 Günzach/ 0176-55721348

MyCabin

Die Idee: MyCabin ist eine gemeinschaftliche Plattform zur Vermittlung von naturverbundenen Übernachtungsmöglichkeiten im (Vor-)Alpenraum.

MyCabin.eu ist eine digitale und provisionbasierte Plattform zur Vermittlung von naturverbundenen Übernachtungsmöglichkeiten im Alpenraum. Inhaber von leerstehenden Hütten, Scheunen oder Wiesen können diese kostenfrei zum Übernachten für verantwortungsbewusste Outdoorsportler und Reisende anbieten. Fernab von Touristenhochburgen wird den Gästen die Chance gegeben, die Berge samt ihrer Natur auf ursprüngliche und entschleunigende Weise zu erleben. Als Webseite und App ermöglicht MyCabin allen Nutzern eine automatisierte Buchung mit persönlichem Charakter, vielen hilfreichen Tipps und Sicherheiten für beide Seiten. Darüber hinaus sensibilisiert MyCabin durch How-To-Videos und einen gemeinschaftlichen Kodex für verantwortungsvolles Handeln in der Natur, fördert ökologisch nachhaltige Alpenprojekte mit 5% der Umsätze und regt einen kulturellen Austausch zwischen Gastgebern und Gästen an. Im Gegensatz zu Wettbewerbern wie Airbnb wird die Kurtaxe bei MyCabin automatisch abgewickelt.

Die Problemlösung:

Immer mehr Menschen sehnen sich nach einem minimalistischen, entschleunigenden und ursprünglichen Urlaub in der Natur, interessieren sich für regionale Produkte und entdecken die Alpen für sich. Im Alpenraum besteht allerdings kein „Jedermannsrecht“, das besonders in skandinavischen Ländern legales Campieren in der Natur ermöglicht. Damit stellt sich das Problem, dass es zwar eine steigende Nachfrage nach einfachen und naturnahen Übernachtungsmöglichkeiten gibt, das Angebot durch die bestehende High-Class-Entwicklung allerdings sehr beschränkt und überfüllt ist.

Kunden / Gäste

Gästen, egal ob Extremsportler, Wanderliebhaber, Camper auf Durchfahrt, Familien oder Schulklassen, bieten wir die Chance auf einen naturnahen Aufenthalt in den Bergen. MyCabin ermöglicht das Erlebnis in der freien Natur in vollen Zügen zu genießen und

kommt dem Bedürfnis nach Ruhe und Entschleunigung außerhalb überlaufener Tourismusmetropolen nach. Dabei besteht durch individuelle Angebote die Möglichkeit, allein und ungestört zu übernachten und nicht auf kostspielige Hotels und Sterne-Campingplätze im Tal oder überlastete Alpenvereinshütten angewiesen zu sein.

Vorteil des Produkts:

Bei MyCabin steht nicht Komfort & Ausstattung oder die gut angebundene Lage im Vordergrund. Abseits von städtischen Regionen stellt MyCabin mit einem nachhaltigen und vielseitigen Angebot eine neue und von bisherigen Standards abweichende Art von Privatunterkünften dar. Durch die Unterscheidung der Zielgruppen und abweichender Zielgebiete, besteht im Wettbewerb kaum Konkurrenz. Lediglich zeltzuhaus.de und das junge Schweizer Startup normady.ch bieten eine ähnliche Dienstleistung, sind jedoch funktionell, preislich und geografisch eingeschränkt.

Kontakt:

mycabin: finn@mycabin.de

Finn Wilkesmann, Maximilian Schätzle, Lene Haas

Tel 01749746911

DER BLAUE Das innovativste System um überall schnell, einfach und sauber Wasser aufzufangen.

Wir bieten ein Komplettsystem an, um in allen erdenklichen Situationen Wasser aufzufangen.

Die Problemlösung:

Die gesamte Heizungsbaubranche fängt teils mehrmals täglich irgendwo Wasser auf. Entweder beim Demontieren von Heizkörpern, Ausdehnungsgefäßen, Wärmetauschern, Boilern usw. es gibt etliche Situationen wo Wasser im Spiel ist. Bis jetzt werden meistens Farbeimer genommen, abgeschnitten und mit Wasseraufgefangan. Oft passen die dann doch nicht, haben durch eine niedrige Höhe auch ein geringes Volumen, was die Arbeit langwierig macht. Meistens ist die Auffangsituation auch so, dass man mit einem Eimer kaum alles erwischt und das Arbeiten sehr schmutzig ist.

Vorteil des Produkts: Unsere Auffangwanne kann sich sehr klein falten lassen, durch eingearbeitete Biegemetallelemente kann man diese um Rohre und Wandverläufe anpassen und diese bleibt formstabil stehen. Mit einer oberseitig angebrachten Dichtlippe werden Wasserspritzer, die an die Wand spritzen, sauber in die Wanne geleitet. Über eine kleine Pumpe die mit Netzstrom oder Akku betrieben werden kann, wird das Wasser mit einen 3m Schlauch entweder in den Abfluss oder in ein großes Gefäß gepumpt. Der Schlauch hat zudem einen Halteclip, so dass er sicher am Eimer bleibt und man ihn nicht festhalten muss.

Kunden:

Die Zielgruppe ist primär die gesamte Branche Heizung, Klima und Sanitär, weltweit. Zu dem alle weiteren Gewerke die mit Wasser arbeiten, wie Hausmeister, Trinkwasser etc.

Kontakt:

Der BLAUE: m.schmidt@derblaue.com, Michael Schmidt, Sulzberg, 0174/4925201

LÖFFLi® - der perfekte Löffel

LÖFFLi® ist ein Allround Produkt im Küchenbedarf, dass durch einzigartiges Design und Materialkombination Löffeln und Streichen in sich perfektioniert.

Problemlösung: Dank LÖFFLi® wird das Behältnis so sauber, dass es vor dem Entsorgen nicht mehr zusätzlich mit Wasser ausgespült werden muss. Durch Plastiklöffel fallen jedes Jahr enorme Mengen an Plastikmüll an. LÖFFLi® in the Box - LÖFFLi® in der praktischen To-Go Box kann überall mitgenommen werden und macht die Verwendung von Einwegbesteck hinfällig. Da Plastikbesteck ab dem Jahr 2012 verboten sein wird, erhält LÖFFLi® in the Box noch mehr Anwendungsbedarf. Vor allem aber wollen wir die unnötige Verschwendung von Lebensmitteln beenden, da man mit LÖFFLi® immer alles rausholt!

Vorteil des Produkts: LÖFFLi streicht und löffelt in einem.

Mögliche Kunden: alle

Kontakt:

Damian Furtak - LÖFFLi®

damianfurtak@gmx.de

Jörg-Lederer-Weg 5 87435 Kempten 017664901541